



Metodo

RE POINT GROUP

Semplici come un **punto**.
Forti come un **gruppo**.





Metodo

RE POINT GROUP

- 01** Il mercato immobiliare è un **labirinto** per chi **vende**
- 02** Non è un **problema di impegno**, ma di **sistema**
- 03** Il **Metodo** RE POINT GROUP
- 04** I **5 principi** del nostro approccio
- 05** Le **7 fasi** del metodo
- 06** I **vantaggi** per il venditore
- 07** Cosa **cambia** per te
- 08** Trova l'**agenzia partner** più vicina a te



il mercato immobiliare è un **labirinto** per “**chi vende**”



Messaggi contraddittori



Promesse difficili da verificare



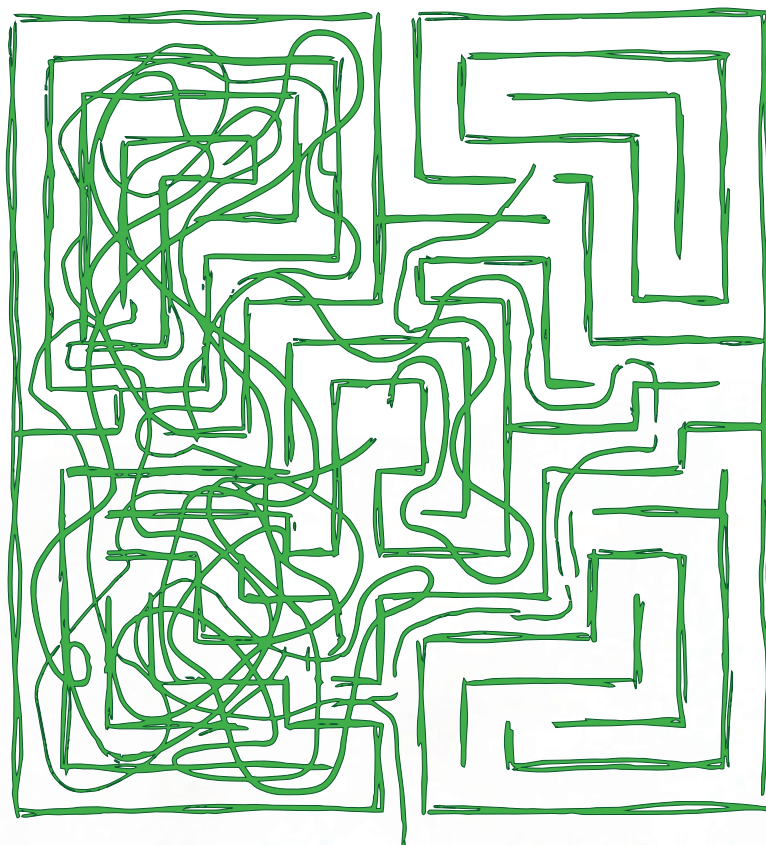
Strategie improvvisate



Professionisti che lavorano in modo isolato



Mancanza di visione e di metodo



*il **risultato** è sempre lo stesso:*

***confusione, perdita di tempo,
incertezza e sfiducia***



“Non è un problema di impegno, ma di *sistema*”

Modello Tradizionale

Tutto dipende dalle capacità, dall'esperienza e dal tempo del singolo professionista.



Capacità individuali



Esperienza personale



Rete personale



Metodo **RE POINT** GROUP

E' un **sistema operativo** che unisce
metodo, regole e organizzazione.



Regole chiare



Processi condivisi

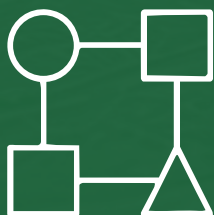


Responsabilità distribuite





i 5 principi del nostro **approccio**



Ordine

Ogni attività segue una logica precisa. Nulla è lasciato al caso. Ogni fase da uno scopo chiaro e una direzione



Regole

Le regole non limitano: proteggono. Servono a garantire coerenza, qualità e rispetto reciproco.



Responsabilità

Ogni ruolo ha compiti chiari.
Ognuno sa cosa deve fare, quando
e perchè.



Trasparenza

Ogni attività è tracciabile, verificabile
e comprensibile. Le decisioni non sono
opache, ma motivate.



Collaborazione

Non casuale, ma organizzata: un sistema
che coordina persone, competenze e
opportunità in modo ordinato.



le **7 fasi** del **metodo**

*“un **percorso** controllato
dalla preparazione
alla firma”*

3 (((o)))

Amplificazione
controllata



Strategia
condivisa



Diagnosi
trasparente



Acquisizione
qualificata



Reazione
rapida



Zero rogne
massimo controllo



Risultato
certificato



Semplici come un **punto**.
Forti come un **gruppo**.



Metodo **RE POINT** GROUP

Diagnosi trasparente

Protezione da brutte sorprese

La **documentazione** e la **conformità urbanistica** vengono verificate in anticipo



Identificazione anticipata delle criticità

I **problemi** vengono individuati e risolti **prima** di mettere l'immobile sul mercato.



Maggiore sensazione di sicurezza

Il venditore si sente **protetto** e sa di avere al suo fianco dei **professionisti**

***“Sapere è potere.
Prima di vendere, conosci
davvero cosa hai.”***



**venditore
vantaggi**



Metodo **RE POINT** GROUP

Strategia condivisa

Roadmap operativa chiara

Riceve un **piano dettagliato** con tutte le attività e le tempistiche precise.



Prezzo strategico basato sui dati

La **valutazione** si basa su dati reali per un prezzo giusto e competitivo.



Sensazione di **pieno controllo**

So **esattamente** cosa faranno,
quando e perchè. Non sono nel buio.

***“Non un’opinione.
Un piano. Con numeri
veri e tempi certi.”***



veridittore
vantaggi



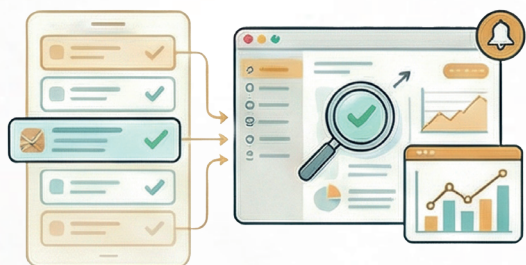
Metodo **RE POINT** GROUP

Amplificazione controllata

Agenti Professionisti



La tua casa è gestita da un **network**
di **agenzie strutturate**, non da uno solo.



Tracciabilità totale

Ogni azione è verificabile e
le notifiche raggiungono
agenti con clienti compatibili.



Vetrine multiple **coordinate**

Ogni **azienda partner** promuove il tuo immobile sulla **propria rete di contatti**.

*“La tua casa,
vista da più occhi.
Tutti motivati a venderla.”*



vernditore
vantaggi

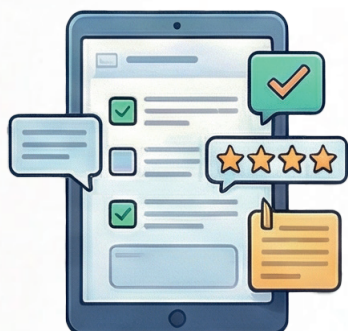


Metodo **RE POINT** GROUP

Acquisizione qualificata

Visite altamente qualificate

Proteggi il tuo tempo **ricevendo** solo potenziali acquirenti con un interesse reale.



Feedback strutturati e completi

Ricevi **risposte dettagliate** dopo ogni visita, non semplici impressioni.



Pieno controllo sul processo

Sai esattamente **cosa pensano**
i visitatori del tuo immobile,
senza incertezze.

*“Solo chi è
davvero pronto
entra dalla tua porta.”*



veri
vantaggi
venditori

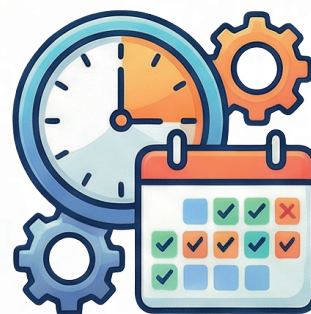


Metodo **RE POINT** GROUP

Reazione rapida

Supervisione continua

Check point programmati ogni 15/30 giorni
per un monitoraggio costante.



Trasparenza totale

Comunicazione chiara su cosa
non funziona, senza cattive sorprese.



Supporto garantito

La **certezza** di non essere mai lasciati soli durante il processo.

***“Il mercato cambia.
Noi già sappiamo
come rispondere.”***



Vernditore
vantaggi



Metodo **RE POINT** GROUP

Zero rogne
max controllo

Gestione completa della burocrazia

Ci occupiamo di **catasto**, **urbanistica**
e tutti i **certificati** necessari.



Coordinamento totale dei professionisti

Gestiamo noi geometri, notale tecnici
senza che tu debba preoccuparti.





Un unico punto di contatto

Avrai **un solo referente** per l'intero processo di vendita.

*"Tu pensa alla tua **prossima casa**.
Al resto ci pensiamo noi."*



venditore
vantaggi



Metodo **RE POINT** GROUP

Risultato certificato

Accompagnamento fino al rogito

Ricevi **supporto costante e dedicato** fino al completamento della vendita.



Verifica finale garantita

Un **controllo completo** di tutta la documentazione prima dell'atto finale.



Non ero solo un numero

Vivi un'**esperienza di vendita** personalizzata
che genera vera soddisfazione.

***“Non una promessa.
Un traguardo firmato,
insieme.”***



veridittore
vantaggi



Metodo **RE POINT** GROUP

Cosa cambia per te...



Protetto

Non mi fregano, c'è un sistema



Informato

So sempre cosa sta succedendo



Rispettato

Non mi trattano da stupido



Sgravato

Non devo pensare a mille cose



In controllo

Posso verificare tutto



Pronto a vendere con un metodo che ti protegge?

Scegli la certezza di un **metodo trasparente** e controllato.
Affidati ad un sistema progettato
per il **risultato**.

TROVA L'AGENZIA PARTNER PIÙ VICINA A TE





repointgroup.it